



Partnership Proposal

Subject: Strategic Partnership: Introducing Innovative Rescue Technologies to the Polish Market

Dear Partner,

I am reaching out to you on behalf of Edufire, a specialized technology and training hub dedicated to the rescue and firefighting sector in Poland. We operate as a strategic bridge for innovative foreign manufacturers looking to successfully enter, promote, and test their products on the Polish market.

The Expertise Behind Edufire: We do not just understand sales; we understand the science and realities of firefighting.

- **Industry Experience:** Led by Łukasz Łaciok, an officer of the State Fire Service, our team brings over 26 years of hands-on experience operating within the Polish fire protection and rescue market.
- **Educational Background:** Grounded in formal education with Master of Science degrees in Fire Safety Engineering and Environmental Engineering, we possess the technical acumen necessary to accurately evaluate, test, and represent highly specialized life-saving equipment.
- **Core Competencies & Key Clients:** Our distinct advantage lies in our practical knowledge of complex technical standards (PN-EN), and an extensive, trusted network among the State Fire Service (PSP), Volunteer Fire Departments (OSP), and Crisis Management Departments (Wydziały Zarządzania Kryzysowego). Crucially, the latter currently possess significant financial resources dedicated to the procurement of rescue and preventive equipment. We also specialize in internal fires training and Renewable Energy Sources (RES) safety.

How Edufire can scale your brand in Poland:

- **Market Introduction & Promotion:** We build strong brand awareness, organize product launches, and conduct direct outreach to key decision-makers.
- **B2B Sales Channel Development:** We leverage our extensive industry connections to introduce your products directly into the portfolios of leading distributors, building a powerful sub-distribution network on your behalf.
- **Product Testing & Training:** We conduct hands-on training sessions and rigorous field tests with active firefighters, allowing them to experience the quality of your equipment firsthand.

EDUFIRE

- **CNBOP-PIB Certification Assistance:** We act as your local guide through the complex Polish certification landscape, assisting you in navigating the formal processes at the Scientific and Research Centre for Fire Protection (CNBOP-PIB).

Our Business Model: In exchange for acting as your local technology hub, bearing the costs of market education, and handling the certification advisory, we operate strictly on the condition of sole and exclusive distribution and sales rights for the territory of the Republic of Poland. In addition to exclusivity, we apply a symbolic subscription fee covering the operational costs of introducing the product to the Polish market. We are looking for a long-term, mutually beneficial partnership. If you are interested in expanding your footprint in Poland with a dedicated, exclusive partner, we are ready to discuss the details.

Sincerely,

Łukasz Łaciok
Edufire – Hub Innowacyjnego
Sprzętu Ratowniczego





Propozycja Współpracy

Temat: Strategiczne Partnerstwo: Wprowadzenie innowacyjnych technologii ratowniczych na polski rynek

Szanowni Państwo,

Kontaktuję się z Państwem w imieniu firmy Edufire, wyspecjalizowanego huba technologiczno-szkoleniowego dedykowanego branży ratowniczej i pożarniczej w Polsce. Działamy jako strategiczny pomost dla innowacyjnych producentów zagranicznych, którzy chcą skutecznie wejść na polski rynek, promować i testować na nim swoje produkty.

Eksperskie zaplecze Edufire: Nie tylko rozumiemy sprzedaż; rozumiemy naukę i realia pożarnictwa.

- **Doświadczenie w branży:** Zespół kierowany przez Łukasza Łacioka, oficera Państwowej Straży Pożarnej, wnosi ponad 26 lat praktycznego doświadczenia w działaniu na polskim rynku ochrony przeciwpożarowej i ratownictwa.
- **Wykształcenie:** Opierając się na wykształceniu kierunkowym – posiadając tytuły magistra inżyniera bezpieczeństwa pożarowego (uzyskany w SGSP) oraz magistra inżynierii środowiskowej – dysponujemy wiedzą techniczną niezbędną do rzetelnej oceny, testowania i reprezentowania wysoce specjalistycznego sprzętu ratującego życie.
- **Kluczowe kompetencje i klienci:** Naszą główną przewagą jest praktyczna znajomość skomplikowanych norm technicznych (PN-EN) oraz rozległa sieć kontaktów w Państwowej Straży Pożarnej (PSP), Ochotniczych Strażach Pożarnych (OSP) oraz Wydziałach Zarządzania Kryzysowego. Co niezwykle istotne, wydziały te dysponują obecnie potężnymi środkami finansowymi przeznaczonymi na sprzęt ratowniczy i prewencyjny. Nasza wiedza ekspercka obejmuje również obszar pożarów wewnętrznych oraz bezpieczeństwa w kontekście odnawialnych źródeł energii (OZE).

Jak Edufire może rozwinąć Państwa markę w Polsce:

- **Wprowadzenie na rynek i promocja:** Budujemy silną świadomość marki, organizujemy premiery i docieramy do decydentów.
- **Rozwój kanału sprzedaży B2B:** Wprowadzamy Państwa produkty bezpośrednio do czołowych dystrybutorów w Polsce, budując potężną sieć sub-dystrybucji.
- **Testowanie produktów i szkolenia:** Przeprowadzamy rygorystyczne testy terenowe z aktywnymi strażakami.
- **Pomoc w certyfikacji CNBOP-PIB:** Pełnimy rolę lokalnego przewodnika, pomagając w przejściu procesów w Centrum Naukowo-Badawczym Ochrony Przeciwpożarowej (CNBOP-PIB).

EDUFIRE

Nasz model biznesowy: W zamian za pełnienie roli huba technologicznego i edukację rynku, współpracujemy wyłącznie pod warunkiem uzyskania jedynych i wyłącznych praw do dystrybucji na terytorium Polski. Poza wyłącznością stosujemy również symboliczną opłatę abonamentową z tytułu wprowadzenia produktu na polski rynek. Szukamy długoterminowego, obustronnie korzystnego partnerstwa. Jeśli jesteście Państwo zainteresowani rozszerzeniem obecności w Polsce, jesteśmy gotowi na rozmowę.

Łukasz Łaciok
Edufire – Hub Innowacyjnego
Sprzętu Ratowniczego

